



Wir suchen Verkaufstalente!

invicon connecting competence

invicon beschäftigt sich schwerpunktmäßig mit labordiagnostischen Qualitätskontrollprodukten für die in vitro Diagnostik.

Wir sind bekannt für hochwertige, innovative und kundenorientierte Produkte und zeichnen uns aus durch ein hohes Maß an Service und Kompetenz.

Wir möchten unseren Expansionskurs fortsetzen und so die optimale Betreuung unserer Kunden sicherstellen.

Wir suchen

Außendienstmitarbeiter Labordiagnostik (m/w)

Vertriebsgebiet: Region Berlin-Dresden-Erfurt

Ihr Profil:

Sie sind MTLA (oder vergleichbare Ausbildung) mit Berufserfahrung im medizinischen Labor oder haben ein naturwissenschaftliches Studium absolviert. Auf jeden Fall verfügen Sie über das Verkaufsgen für vertriebsorientierte Kommunikation, sodass Sie durch Ihre aktive Kundenakquise und kompetente Produktberatung das Gebietspotential optimal umsetzen werden.

Ihre Aufgabe:

- Vertriebsplanung und Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise sowie Kundenbetreuung im Krankenhauslabor und in niedergelassenen Laboren
- Fachlich kompetente Beratung für unsere labordiagnostischen Qualitätskontrollprodukte
- Kundenverantwortung durch aktives Kundenmanagement mit einer CRM-Software
- Mitwirkung an vertriebsfördernden Maßnahmen, Messen und Veranstaltungen

Wir bieten Ihnen:

- Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsumfeld mit viel Eigenverantwortung und Gestaltungsmöglichkeiten
- Intensive Einarbeitung an unserem Münchner Standort
- Attraktives Grundgehalt plus erfolgsabhängige Provisionsregelung, einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung sowie repräsentative Kommunikations- und Arbeitsmittel

Die weiteren Schritte:

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen gerne per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und einem möglichen Eintrittstermin an:

invicon diagnostic concepts GmbH
Stefan Dornhöfer • 089/319 047 0
Agnes-Pockels-Bogen 1 • 80992 München • Germany
personal@invicon.de • www.invicon.de